

KARRIERE BEI PANTERA

SALES MANAGER:IN – HOTELLERIE & HOSPITALITY SOLUTIONS (M/W/D)



PANTERA
SOLUTIONS

WAS ERWARTET SIE?

- ▶ Aktiver Vertrieb unserer Lösungen im Bereich Hotellerie (bundesweit)
- ▶ Gewinnung von Neukunden sowie Ausbau bestehender Kundenbeziehungen
- ▶ Beratung von Entscheidern in Hotels und Hotelgruppen
- ▶ Durchführung von Präsentationen – digital und vor Ort
- ▶ Entwicklung und Ausbau deines eigenen Vertriebsgebiets
- ▶ Teilnahme an Branchenveranstaltungen und Messen
- ▶ Enge Zusammenarbeit mit Geschäftsführung und Projektteams

DAS BIETEN WIR:

- ▶ Firmenwagen (auch zur privaten Nutzung)
- ▶ Firmenhandy, Laptop & Tablet – komplett ausgestatteter Arbeitsplatz
- ▶ Homeoffice & flexible Arbeitszeiten
- ▶ Bundesweiter Vertrieb mit hoher Eigenverantwortung
- ▶ Leistungsorientierte Vergütung mit attraktiver Provision
- ▶ Moderne CRM- und Vertriebstools
- ▶ Kurze Entscheidungswege & direkte Zusammenarbeit mit der Geschäftsführung
- ▶ Junges, dynamisches Team mit starkem Wachstum
- ▶ Modernes Arbeitsumfeld & kostenlose Getränke
- ▶ Teilnahme an Branchen-Events und Netzwerktreffen

DAS ZEICHNET SIE AUS:

- ▶ Erfahrung im Vertrieb (idealerweise Hotellerie, Hospitality, SaaS oder erklärungsbedürftige Lösungen)
- ▶ Sicheres Auftreten und Verhandlungsgeschick
- ▶ Eigenständige und strukturierte Arbeitsweise
- ▶ Reisebereitschaft innerhalb Deutschlands
- ▶ Unternehmerisches Denken und Abschlussstärke
- ▶ Motivation, Verantwortung zu übernehmen

DEINE PERSPEKTIVE

- ▶ Aufbau eines eigenen Vertriebsbereichs
- ▶ Persönliche Weiterentwicklung und langfristige Perspektive
- ▶ Aktive Mitgestaltung eines wachsenden Unternehmens

UNSERE ARBEITSWEISE

Wir setzen auf Vertrauen statt MikROmanagement.
Eigenverantwortung, schnelle Entscheidungen und ein offener Austausch sind bei uns selbstverständlich.

Karl-Böhm-Str. 50
85598 Baldham

TEL.: 08106 – 39 30 4-16

www.pantera-solutions.com